

# VENDRE LE CRÉDIT IMMOBILIER

## Objectifs

- ① Connaître les différents aspects techniques et réglementaires du financement de l'immobilier RP, RS ou résidence locative.
- ② Maîtriser les outils de simulation et de validation des offres de prêts.
- ③ Proposer et négocier la solution la plus adaptée au client



## Programme de formation

Les contours du projet,

l'environnement juridique et fiscal à l'emprunteur,

le budget et le plan de financement

le financement et les aspects réglementaires des crédits,

les garanties.

Le montage financier à l'aide de l'outil informatique.

La négociation des conditions financières.



Diagnostic



E- Learning



Classe virtuelle



Présentiel



Evaluation