

# ACCOMPAGNER LE DÉVELOPPEMENT DE L'ENTREPRISE

## Objectifs

- ① Intégrer dans **la relation commerciale** les Comprendre les mécanismes de l'analyse financière adaptée à un processus de prise de décision,
- ② Etre capable **comprendre les besoins de financement de ses clients,**
- ③ **Proposer des solutions de financements** et des garanties adaptées à ces besoins,
- ④ Comprendre **les mécanismes du cycle d'exploitation** d'une entreprise et les besoins de trésorerie en résultant,



## Programme de formation

### Les fondamentaux de l'analyse financière

Les principes généraux de la comptabilité  
la construction du compte de résultat  
La structure du bilan  
Les retraitements : TSIG et bilan fonctionnel

### Le développement de l'entreprise,

Mise en place d'une méthodologie d'entretien de découverte.  
Acquisition et développement des compétences d'analyse financière.  
Le bilan fonctionnel et les TSIG. Découverte par la réalisation de mini bilan et prévisionnel  
Mise en place d'une méthodologie d'analyse risque et commercial.  
Appropriation d'outil de calcul du disponible et du point mort.  
Connaissance des différents modes de financement CT, MLT et crédit bail.



Diagnostic



E- Learning



Classe virtuelle



Présentiel



Evaluation